Catalogue no. 11-621-MIE — No. 011
ISSN: 1707-0503
ISBN: 0-662-35035-9

Analytical Paper

Analysis in Brief

The performance of interprovincial and international exports by province and territory since 1992

by Craig Byrd and Pierre Généreux

Input-Output Division
23rd Floor, R.H. Coats Building, Ottawa, K1A 0T6

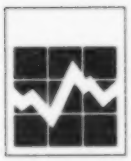
Telephone: 1 800 263-1136

This paper represents the views of the authors and does not necessarily reflect the opinions of Statistics Canada.

Statistics Canada Statistique Canada

Canada

106-03102/



The performance of interprovincial and international exports by province and territory since 1992

Craig Byrd and Pierre Généreux

Review Committee: John Flanders, Michel Girard, Ian Macredie, Michel Pascal and analysts of the Provincial Analyst Program

Special Contribution: Marian Scollan

Managing Editor: Yvan Gervais

Production: Debi Soucy

March 2004

Catalogue No: 11-621-MIE2004011
ISSN: 1707-0503
ISBN: 0-662-35035-9
Frequency: Irregular

How to obtain more information:
National inquiries line: 1 800 263-1136
E-Mail inquiries: analysisinbrief-analyseenbref@statcan.ca

Published by the authority of the Minister responsible for Statistics Canada
© Minister of Industry 2004

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6

The performance of interprovincial and international exports by province and territory since 1992

Craig Byrd and Pierre Généreux

Input-Output Division

Summary: Provinces, territories relying more and more on interprovincial exports

Faced with weakening foreign markets for their goods and services, Canada's provincial and territorial economies have relied more and more on interprovincial exports as a key source of economic growth since 2000.

Interprovincial exports have fared better than international exports since 2000. This represents a marked shift from the situation between 1992 and 2000, when international sales grew at a rapid rate, outpacing gains in interprovincial exports.

During the 1990s, Canada's international exports grew at an average annual rate of 12.4%, while interprovincial trade expanded at only half that pace—an annual average of 6.3%.

Between 2000 and 2002, interprovincial exports rose at a slower, but still robust, annual rate of 3.2%, while Canada's international exports actually declined at an annual pace of 2.1%.

Still, foreign sales of goods and services in 2002 were nearly double the level of interprovincial exports. Provinces and territories sold $443.1 billion abroad, and $232.5 billion within Canada.

In 2002, interprovincial exports overall accounted for about one-fifth of Canada's total economic output as measured by gross domestic production. This proportion was virtually the same as it was in 1992. However, international exports accounted for 38% of GDP in 2002, up substantially from 26% a decade earlier.

Between 2000 and 2002, interprovincial exports have grown in each of the provinces. Gains in international sales were concentrated in Atlantic Canada and in Manitoba.

However, New Brunswick was the only province in which interprovincial exports did not increase at a faster rate than international exports between 2000 and 2002.

This article examines interprovincial and international exports for each province and territory during these two time periods (from 1992 to 2000 and from 2000 to 2002). The analysis sheds light on the sustained economic growth experienced in Canada in spite of declining international exports.

Note to readers

Data in this paper are all in current dollars and originate from Statistics Canada's Input-Output and Income and Expenditure Accounts Divisions. They are consistent with the trade estimates published in *Provincial Economic Accounts, Annual Estimates - Tables and Analytical Document* (Statistics Canada Catalogue no. 13-213-PPB).

Canada level data include government abroad. International exports exclude re-exports.

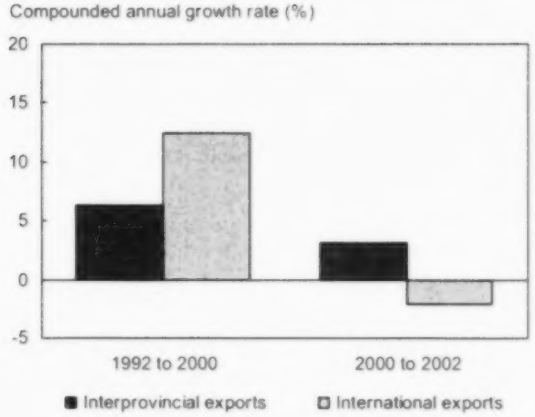
All annual growth rates in the text are compounded annual growth rates.

Export-to-GDP ratio is a measure of the reliance of economies on exports. It is not, however, the most reliable measure of the contribution of exports to GDP. This is because export costs include imported material used in the production process that does not contribute to domestic income. This import content of exports varies across commodities and provinces.

For example, one dollar in exports of automotive products generates less income in Canada than one dollar of wood product exports because automotive products include more imported material than wood products do. For an analysis of the import intensity of provincial international exports, consult *Current Economic Observer* (Statistics Canada Catalogue no.11-010-XPB and 11-010-XIB, vol. 16, no. 6).

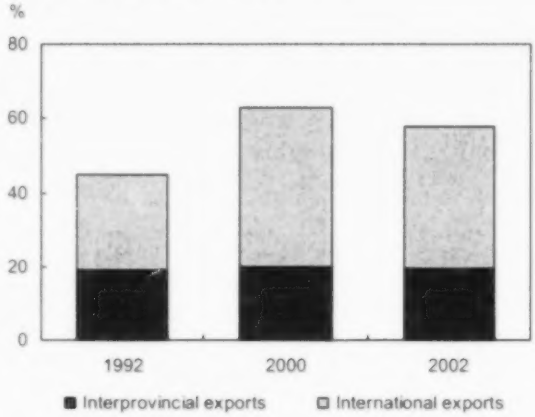
For additional information on provincial trade flows, consult *The Derivation of Provincial (Inter-Regional) Trade Flows: The Canadian Experience* by P. Généreux and B. Langen, technical series no. 98, Input-Output Division, Statistics Canada, October 5, 2002.

Export growth, Canada



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Canada



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Newfoundland and Labrador: Booming interprovincial exports

Nowhere was the increased reliance on interprovincial exports across Canada more evident than in Newfoundland and Labrador.

Between 2000 and 2002, interprovincial exports from the province increased at an annual average rate of 26.0%. This was almost three times the average annual growth rate of 9.7% recorded between 1992 and 2000.

On the other hand, the growth in Newfoundland and Labrador's international exports decelerated considerably between the two periods. Foreign sales grew at an annual rate of 15.8% in the 1990s, but slowed to a rate of 7.7% between 2000 and 2002. Even so, both growth rates were the highest in Canada.

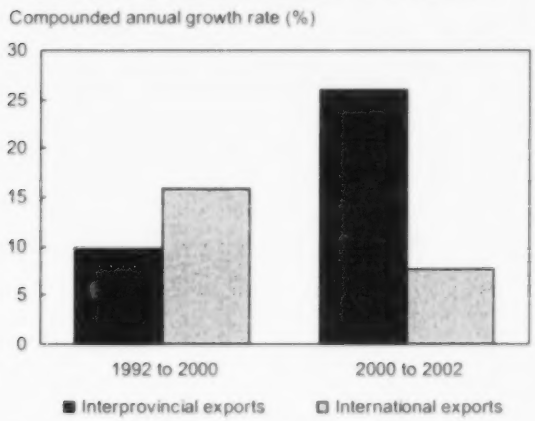
In 2002, Newfoundland and Labrador sold more than $6.6 billion in goods and services abroad, twice the $3.3 billion it sold to other provinces and territories.

Newfoundland and Labrador's annual growth rate for total exports was the fastest in Canada for the entire 10-year period between 1992 and 2002. As a result, in 2002, total exports accounted for 60% of its gross domestic product, double the proportion of only 29% in 1992.

The phenomenal growth in interprovincial exports was, to a large extent, due to increased extraction of crude oil from offshore sources—Hibernia and Terra Nova—and the move to refine more of offshore crude at Canadian plants instead of shipping it to foreign refineries.

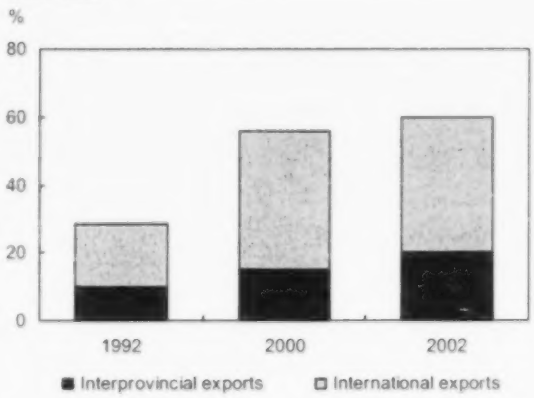
Its gains in foreign sales were also led by advances in foreign exports of crude oil. In addition, fish and seafood exports experienced a strong advance between 1992 and 2002.

Export growth, Newfoundland and Labrador



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Newfoundland and Labrador



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Prince Edward Island: Boosting exports to other provinces

On average, interprovincial exports are as important to Prince Edward Island's economy as foreign markets. In 2002, interprovincial sales accounted for 26% of the island's GDP, compared with 28% for international exports.

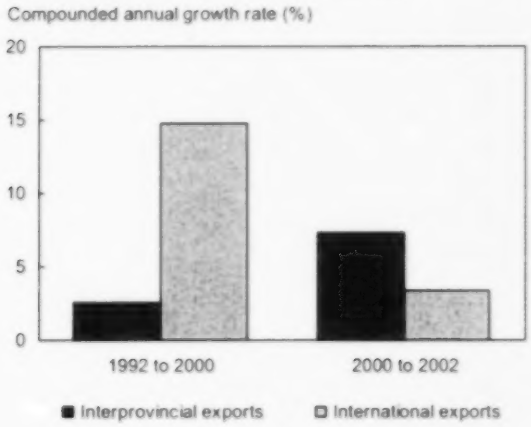
Prince Edward Island sold just over $1.0 billion in goods and services to foreign markets in 2002, marginally higher than the $987 million in exports within Canada.

Between 2000 and 2002, PEI's interprovincial exports grew at an annual average rate of 7.3%, almost triple the average gain of 2.6% between 1992 and 2000, which was the slowest among the provinces.

Its foreign sales have increased at an annual rate of 3.4% since 2000, which nevertheless compares well with the rest of the nation. However, this growth rate was less than a quarter of the island's 14.8% annual increase in international exports between 1992 and 2000.

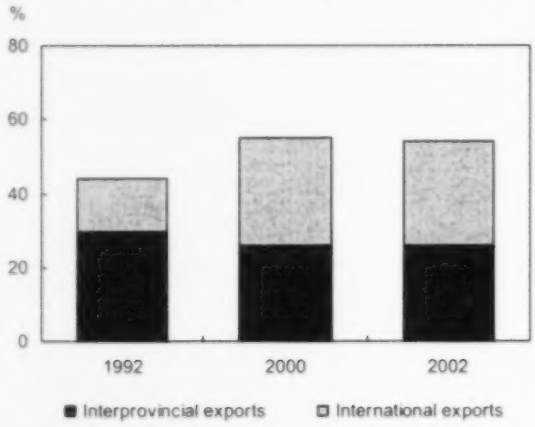
Gains in potatoes, both frozen and fresh, led interprovincial exports between 2000 and 2002, while fish-related products and fresh potatoes accounted for a significant share of the advance in international sales.

Export growth, Prince Edward Island



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Prince Edward Island



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Nova Scotia: Increased reliance on interprovincial exports

Nova Scotia increased its reliance on interprovincial exports between 2000 and 2002, as sales to other provinces rose at double the rate of international exports.

Interprovincial sales increased at an annual average rate of 3.5%, compared with 1.8% for foreign sales. Sales of natural gas were a key factor in both gains, following the start of production of the Sable Island gas project in 2000.

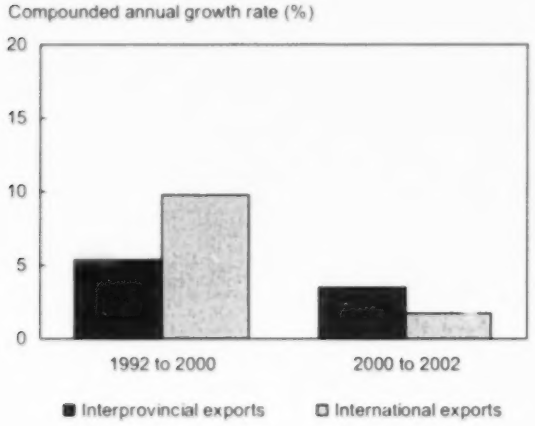
During the 1990s, on the other hand, international exports increased 9.8% a year, compared with only 5.4% for interprovincial sales.

In 2002, Nova Scotia had international sales worth more than $6.7 billion, while its interprovincial sales amounted to just over $5.6 billion.

Its international exports accounted for 25% of its gross domestic product, the lowest in the nation, up from 17% a decade earlier. Interprovincial exports represented 21% of GDP, marginally higher than 19% in 1992.

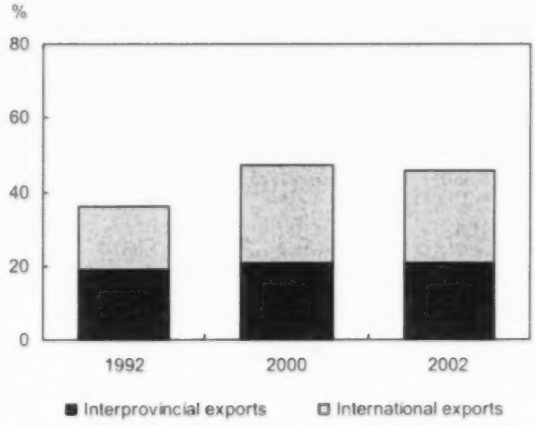
Within interprovincial exports, gains in various business-related services reinforced the rise in natural gas. Weaknesses in foreign sales of railroad freight cars and paper-related products dampened the gains in natural gas.

Export growth, Nova Scotia



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Nova Scotia



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

New Brunswick: Canada's most export-oriented economy

New Brunswick was Canada's most export-oriented economy in 2002. It was also the only province in which the growth in international exports between 2000 and 2002 outstripped the growth in interprovincial exports.

In 2002, total exports accounted for 75% of New Brunswick's gross domestic product, the highest proportion among the provinces, up from 52% in 1992.

New Brunswick's international exports increased at more than twice the pace of interprovincial exports between 2000 and 2002. Foreign sales rose at an annual average rate of 7.2%, second only to Newfoundland and Labrador, compared with 2.9% for interprovincial sales.

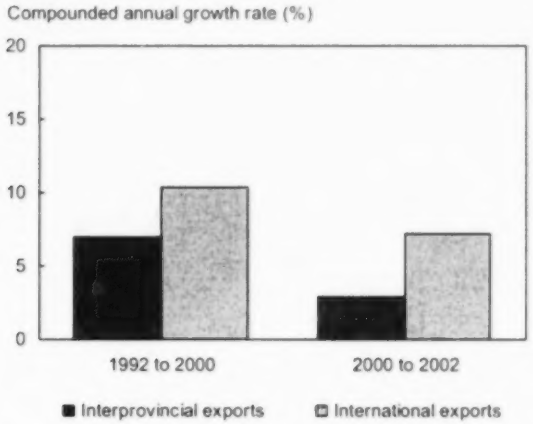
This was virtually a repeat of the situation during the 1990s when international exports rose at an annual average rate of 10.4%, compared with 7.0% for interprovincial exports.

The capacity of New Brunswick's refinery was increased recently in parallel with recent offshore oil discoveries. As a result, New Brunswick started to import oil from Newfoundland and Labrador, increased its demand for foreign crude, refined both types of oil and then exported the production of refined petroleum products to other provinces and abroad.

International exports of fish-related products continued to perform well, more than tripling in value since 1992. Nevertheless, exports of refined petroleum products were responsible for the bulk of the increase in total international exports from 2000 to 2002.

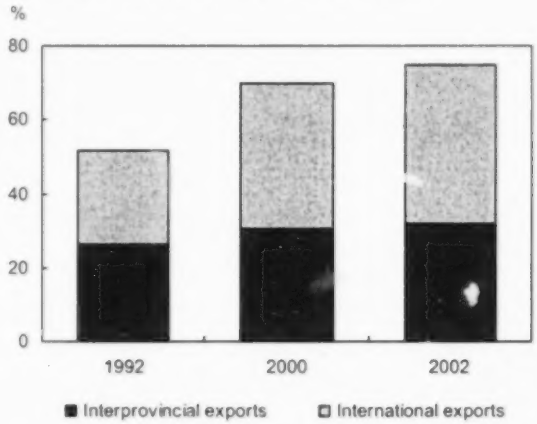
Interprovincial exports of business-related services also contributed to the overall rise in exports to other provinces. Gains in refined petroleum products and various business services were partially offset by exports of paper-related products, which have declined significantly since 2000.

Export growth, New Brunswick



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, New Brunswick



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Quebec: Continued strength in exports to other provinces

Quebec's foreign exports fell sharply between 2000 and 2002, while its interprovincial exports maintained virtually the same pace of growth as they did during the 1990s.

The decline in international trade was due largely to a sharp drop in exports of information and communication technology (ICT) products and related equipment. This nullified a large share of the gains in foreign exports of these electronic products between 1992 and 2000.

In fact, Quebec accounted for about half of the decline in exports of ICT equipment at the national level.

Compounding the decline in ICT equipment was a substantial drop in international exports of motor vehicles. A major car assembly plant in Quebec gradually scaled back production, and closed in late 2002. However, foreign exports of aluminium and aircraft-related products fared well between 2000 and 2002.

Quebec's international exports fell at an annual average rate of 2.7% between 2000 and 2002, after rising 13.6% on average between 1992 and 2000.

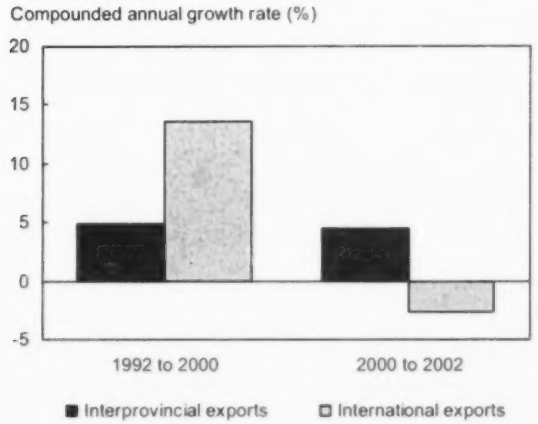
Meanwhile, its interprovincial exports rose 4.4% on average between 2000 and 2002, about the same as the 4.9% average increase during the 1990s.

The gains in interprovincial exports between 2000 and 2002 were led by pharmaceutical products, the production of which surged. Quebec also experienced an increase in its interprovincial exports of aluminium and alloys and of various services.

In total, Quebec exported $85.7 billion in goods to other countries in 2002, compared with $49.0 billion to other provinces.

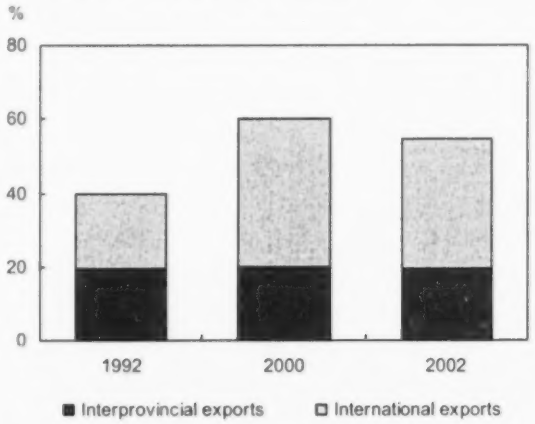
In 2002, Quebec's international exports accounted for 35% of its gross domestic product, up from 21% in 1992. Its interprovincial exports accounted for 20% of GDP in 2002, about the same as a decade earlier.

Export growth, Quebec



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Quebec



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ontario: Interprovincial exports fared better

International exports remained key to the economy of Ontario, even though they declined at an annual average rate of 0.8% between 2000 and 2002.

This was in sharp contrast to the period between 1992 and 2000 when they had increased at an average rate of 12.4%.

In 2002, Ontario's foreign exports amounted to more than $219.0 billion, almost 2.5 times the $89.3 billion in interprovincial trade.

In 2002, international exports accounted for 46% of Ontario's gross domestic product, the highest proportion among the provinces. This compares with only 19% for interprovincial exports.

Ontario's trade with the other provinces grew at an annual average of 3.2% between 2000 and 2002, a considerable slowdown from the 5.6% average during the 1990s.

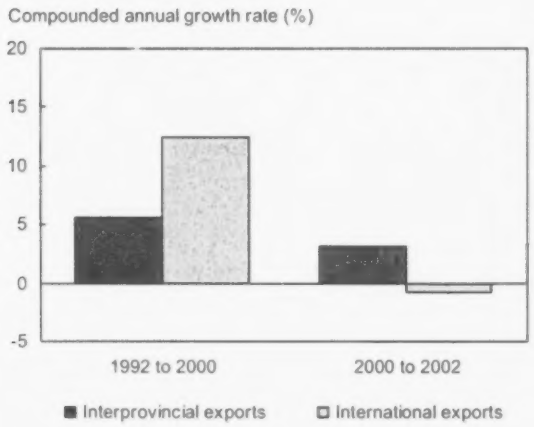
Various services led the increase in Ontario's interprovincial exports between 2000 and 2002. Business and computer services combined with financial services accounted for more than 50% of the increase in interprovincial exports during this period. Business and computer services encompass a wide range of industries, from accountants' offices to software design firms.

Strong demand for consumer loans and mortgages, in parallel with lower interest rates contributed to the gain in interprovincial exports of financial services. Pharmaceuticals also played a significant role, but these gains were offset somewhat by a decline in exports of motor vehicles.

On the international front, the decline in foreign exports between 2000 and 2002 was led by drops in information and communications technology products and related equipment, partially offsetting their significant growth during the 1990s.

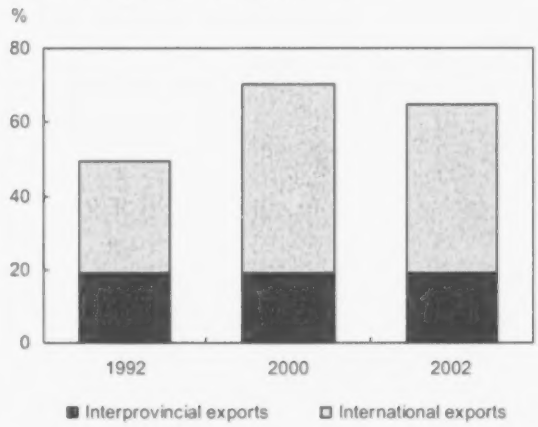
Foreign sales of motor vehicle parts have increased strongly since 2000. However, purchases by foreign markets of motor vehicles remained relatively flat after propelling Ontario's international exports during the 1990s.

Export growth, Ontario



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Ontario



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Manitoba: Consistently more exports to other provinces than other countries

Manitoba has been the only province that consistently exports more to other provinces than it does to foreign nations. In 2002, Manitoba exported $11.8 billion to other provinces, compared with exports of $10.4 billion abroad.

Since 2000, the province has incurred a marked slowdown in the growth of both interprovincial and international exports since 2000.

The province's interprovincial exports grew at an annual average rate of 3.9% between 2000 and 2002, down from an average of 7.5% during the 1990s.

The slowdown in the international export growth rate was more pronounced. Since 2000, international exports have increased at an average rate of only 3.4%, considerably less than the pace of 9.5% between 1992 and 2000.

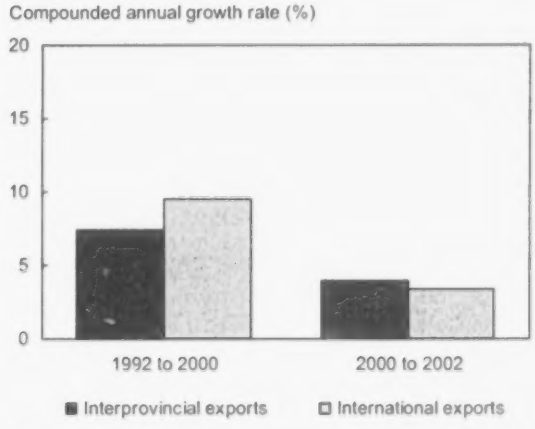
Manitoba was the only province outside Atlantic Canada that has recorded a gain in international exports since 2000.

Its growth in interprovincial exports since 2000 has been widespread. Various agricultural products, insurance services and electric power, among others, contributed to this growth.

The increase in international exports between 2000 and 2002 was led by agricultural products.

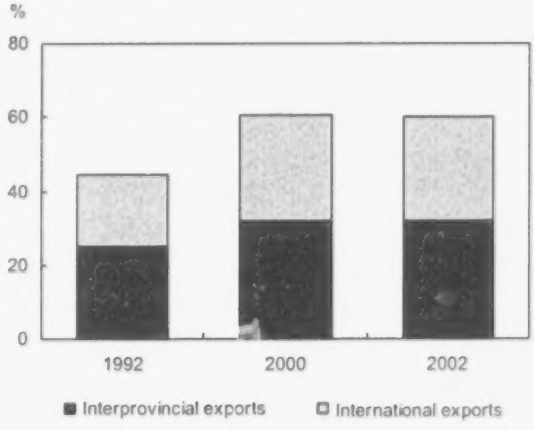
International exports accounted for 28% of Manitoba's economic output in 2002, up from 19% a decade earlier. Its interprovincial exports accounted for 32% of GDP in 2002, up from 25%.

Export growth, Manitoba



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Manitoba



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Saskatchewan: Modest increase in interprovincial exports

Saskatchewan has incurred a marked slowdown in the growth of both interprovincial and international exports since 2000. However, the decline was much more pronounced for foreign sales.

The province's foreign exports fell at an annual average rate of 4.3% between 2000 and 2002, compared with a gain of 11.2% during the 1990s.

Its interprovincial sales increased at an annual rate of 2.7% between 2000 and 2002. But this was much less than the average growth rate of 8.6% during the 1990s.

Exports are a key element of the Saskatchewan economy. In 2002, total exports accounted for 65% of the province's gross domestic product, slightly higher than the proportion of 64% in Ontario.

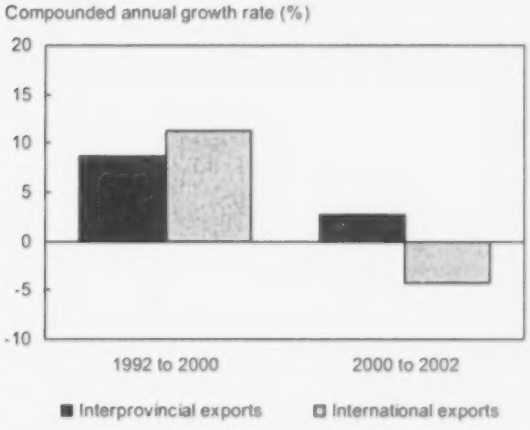
The modest gain in interprovincial exports since 2000 originated with pipeline transportation and crude oil. Exports of other key commodities for this resource-based economy, such as livestock and natural gas, declined.

The drop in international exports from Saskatchewan since 2000 was concentrated in three commodities: crude oil, communication wires and selected agricultural goods.

Crude oil accounted in 2002 for about 30% of all international exports from Saskatchewan. Gains in international exports of livestock were a bright spot and partially offset these declines.

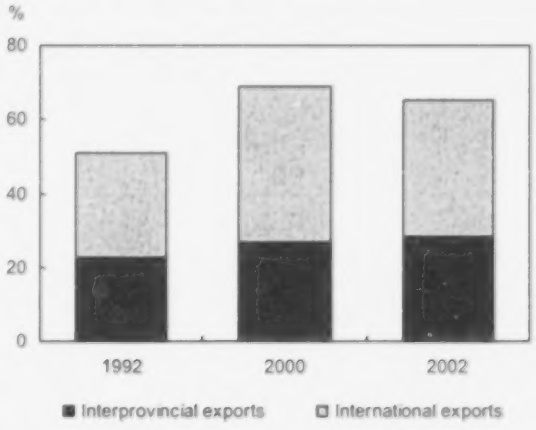
In 2002, Saskatchewan's foreign exports amounted to $12.8 billion, while its interprovincial exports exceeded $9.7 billion.

Export growth, Saskatchewan



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Saskatchewan



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Alberta: Biggest slowdown among the provinces in both interprovincial, foreign exports

Alberta incurred the sharpest slowdown among the provinces in the growth rates of both international and interprovincial exports between 2000 and 2002. Nevertheless, its interprovincial exports performed better than foreign sales.

Between 2000 and 2002, Alberta's interprovincial exports grew at an annual average rate of only 1.6%, which was second lowest in the nation. This compares with 8.8% during the 1990s, which was the nation's second best.

During the 1990s, Alberta's foreign exports grew at an average rate of 14.7%. Since 2002, they have declined at an average rate of 5.4%.

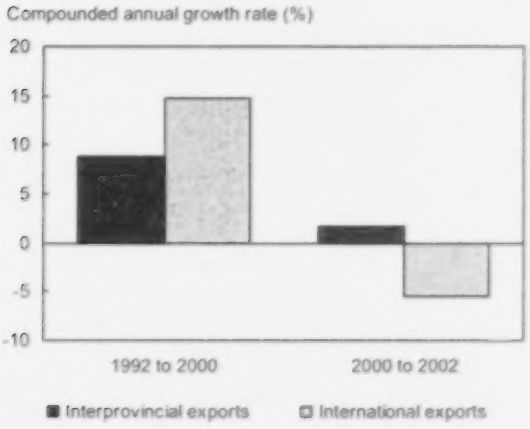
Among Alberta's interprovincial exports, the large slowdown was concentrated in energy-related products, especially in refined petroleum products. These declines were partially offset by the widespread gains elsewhere. For example, the services sector has performed well since 2000.

The deceleration in Alberta's foreign exports since 2000 was led by decreased exports of natural gas and oil. While Alberta relies traditionally on energy commodities, information and communications technology equipment also had an important impact on the drop.

In total, Alberta's foreign exports amounted to more than $53.2 billion in 2002, compared with just under $35.4 billion in exports to other provinces.

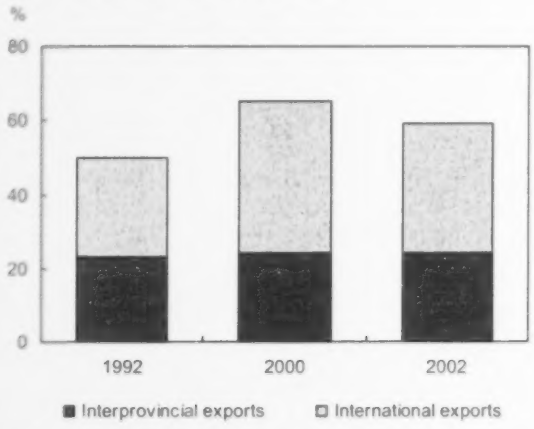
International exports accounted for 35% of Alberta's gross domestic product in 2002, up from 27% a decade earlier. Interprovincial exports accounted for 24%, virtually unchanged.

Export growth, Alberta



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Alberta



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

British Columbia: Sharp decline in international exports

Growth rates for both interprovincial and international exports in British Columbia have slowed drastically since 2000. As with other provinces, interprovincial exports fared better than international exports.

Between 2000 and 2002, B.C.'s international exports plunged at an average annual rate of 7.7%, the biggest decline among the provinces. This occurred after foreign exports rose at an average rate of 9.7% during the 1990s.

In terms of interprovincial exports the growth rate slowed from 6.9% between 1992 and 2000 to an average gain of only 0.8% between 2000 and 2002. This increase since 2000 was the slowest of any province.

Despite the sharp decline in the growth of international exports, they remained twice as important to the British Columbia economy as interprovincial exports. International exports accounted for 27% of the province's gross domestic product in 2002. On the other hand, interprovincial exports represented only 14%, the smallest share among the provinces.

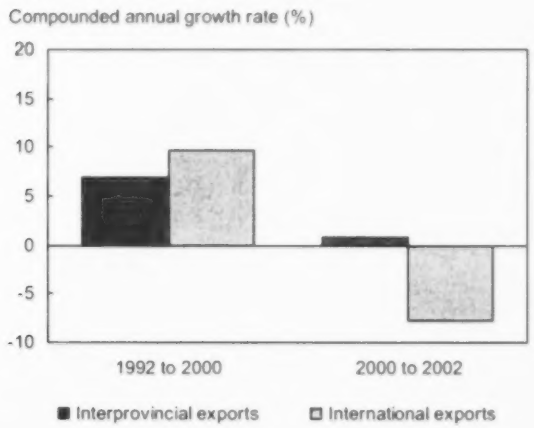
Overall, total exports accounted for only 42% of B.C.'s economic output in 2002, the smallest share in Canada. In 2002, the province's international exports amounted to nearly $37.2 billion, while interprovincial exports were worth just over $19.5 billion.

The modest increase in interprovincial exports since 2002 was fairly concentrated. Gains were recorded in business-related services and in natural gas. These were mitigated by a significant decline in the export of motor vehicles, mostly trucks, and of wood-related products.

The decline in international exports was led by declines in electric power and forestry-related products. This decline in foreign exports of electricity followed strong demand in 2000 from south of the border, in particular to satisfy the energy requirements of California.

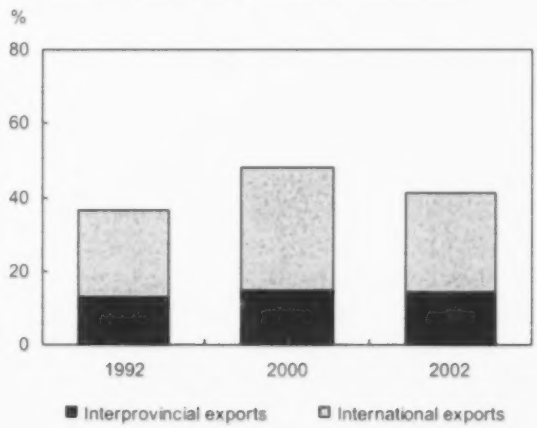
Exports of forestry-related products, such as lumber, wood pulp and newsprint, have posted significant declines as well since 2000. International exports of lumber were hurt by the recent softwood lumber dispute.

Export growth, British Columbia



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, British Columbia



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Yukon: Interprovincial, international exports both fall

The Yukon was the only province or territory in which both interprovincial and international exports have declined since 2000.

Its exports to other countries declined at an annual average rate of 5.2% between 2000 and 2002, while its exports to other provinces fell at an average of 4.1%.

The decline in international exports continued a long-term trend. Between 1992 and 2000, the Yukon's foreign exports fell at an annual average rate of 12.3%. In contrast, its interprovincial exports during the 1990s rose at an average rate of 6.4%.

As a result, international exports accounted for only 13% of the Yukon's gross domestic product in 2002, lowest in Canada. This is a major drop from 47% a decade earlier.

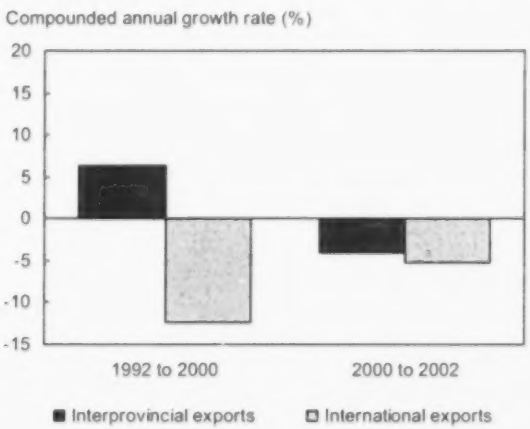
Its interprovincial exports accounted for 15% of GDP, up from 11% in 1992.

In 2002, the Yukon's interprovincial exports amounted to $181 million, slightly higher than its international exports of $160 million. A decade earlier, the Yukon's international sales were almost five times the value of interprovincial exports.

Since 2000, the key factor in international exports has been the decline in gold, the territory's biggest foreign export. This was due mostly to the closure of a gold mining operation in 2001. By 2002, gold exports from the Yukon originated mostly from gold placer mining operations. Gold exports now sit at below 1992 levels.

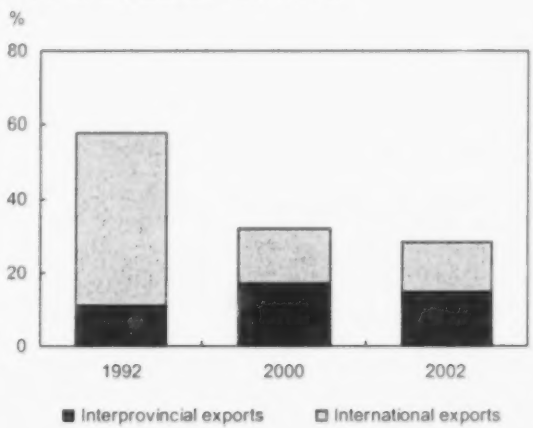
Interprovincial exports declined primarily because of natural gas, which is exported entirely to British Columbia.

Export growth, Yukon



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Yukon



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Northwest Territories, Nunavut: Gains in both foreign and interprovincial exports

For the purpose of the first part of this analysis, the Northwest Territories and Nunavut were considered as a whole. (The territory of Nunavut came into existence on April 1, 1999.).

Combined, the territories recorded gains in both interprovincial exports and international exports between 2000 and 2002, although these gains were slower than during the 1990s.

Interprovincial exports have risen at an average annual pace of 1.4% since 2000, compared with 9.5% during the 1990s. International exports have gone up an average 5.5%, as opposed to 11.3%.

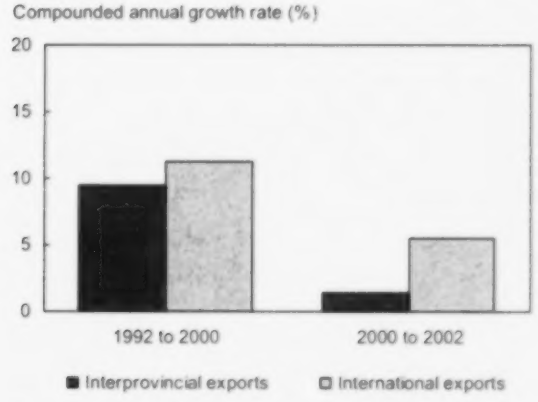
In 2002, the territories combined had foreign exports of more than $1.1 billion, compared with interprovincial sales of $863 million.

International exports accounted for 29% of their gross domestic product in 2002, up from 20% a decade earlier, while interprovincial exports represented 22%, up from 19%.

However, the performance of foreign and interprovincial exports was not the same for both territories since 2000. In the Northwest Territories, continuing rapid growth in diamond exports to foreign markets led to a substantial 9.7% average increase in international exports between 2000 and 2002. At the same time crude oil, the Northwest Territories' most important commodity exported within Canada, fell considerably.

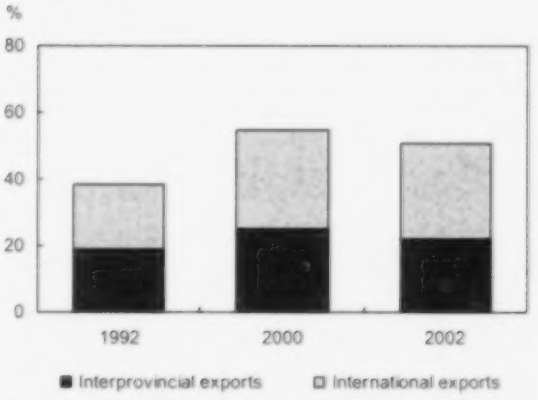
The trend in exports from Nunavut between 2000 and 2002 was the opposite. International exports were lower, driven by a drop in metal ores, while interprovincial exports were higher, led by a rise in various services.

Export growth, Northwest Territories and Nunavut



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Ratio of exports to GDP, Northwest Territories and Nunavut



Source: *Input-Output Division, Statistics Canada.*

Compounded annual growth rates for interprovincial and international exports, Northwest Territories and Nunavut, 2000 to 2002

	Interprovincial exports	International exports
	compounded annual growth rates (%)	
N.W.T.	0.8	9.7
Nvt.	8.6	-8.3

Source: Input-Output Division, Statistics Canada.

Interprovincial and international exports, Canada, provinces and territories, compounded annual growth rates for the 1992–2000 and 2000–2002 periods and values for 2002

Provinces and territories	1992–2000		2000–2002		2002	
	Interprovincial exports	International exports	Interprovincial exports	International exports	Interprovincial exports	International exports
	compounded annual growth rates (%)				millions of $	
N.L.	9.7	15.8	26.0	7.7	3,271	6,630
P.E.I.	2.6	14.8	7.3	3.4	987	1,056
N.S.	5.4	9.8	3.5	1.8	5,630	6,654
N.B.	7.0	10.4	2.9	7.2	6,719	9,072
Que.	4.9	13.6	4.4	-2.7	49,024	85,739
Ont.	5.6	12.4	3.2	-0.8	89,349	219,022
Man.	7.5	9.5	3.9	3.4	11,797	10,443
Sask.	8.6	11.2	2.7	-4.3	9,739	12,819
Alta.	8.8	14.7	1.6	-5.4	35,351	53,231
B.C.	6.9	9.7	0.8	-7.7	19,535	37,199
Y.T.	6.4	-12.3	-4.1	-5.2	181	160
N.W.T. and Nvt.	9.5	11.3	1.4	5.5	863	1,116
Canada	**6.3**	**12.4**	**3.2**	**-2.1**	**232,458**	**443,144**

Source: Input-Output Division, Statistics Canada.

Interprovincial and international exports as a share of GDP[1], Canada, provinces and territories, 1992, 2000 and 2002

Provinces and territories	Interprovincial exports/GDP			International exports/GDP			Total exports/GDP		
	1992	2000	2002	1992	2000	2002	1992	2000	2002
	percentage								
N.L.	10	15	20	19	41	40	29	56	60
P.E.I.	30	26	26	14	29	28	44	55	55
N.S.	19	21	21	17	26	25	36	47	45
N.B.	26	31	32	26	39	43	52	71	75
Que.	19	20	20	21	40	35	40	60	55
Ont.	19	19	19	31	51	46	50	70	64
Man.	25	32	32	19	29	28	44	61	60
Sask.	23	27	28	28	42	37	51	69	65
Alta.	23	24	24	27	41	35	50	65	59
B.C.	13	15	14	24	33	27	37	48	42
Y.T.	11	17	15	47	15	13	58	32	27
N.W.T. and Nvt.	19	25	22	20	30	29	38	55	51
Canada	**19**	**20**	**20**	**26**	**43**	**38**	**45**	**63**	**58**

1. Ranking of provinces varies when import content of exports is taken into account (see Note to readers).

Source: Input-Output Division, Statistics Canada.

N° 11-621-MIF au catalogue — N° 011
ISSN: 1707-0511
ISBN: 0-662-89861-3

Document analytique

Analyse en bref

La performance des exportations interprovinciales et internationales des provinces et territoires depuis 1992

par Craig Byrd et Pierre Généreux

Division des entrées-sorties
Immeuble R.H. Coats, 23e étage, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone: 1 800 263-1136

Toutes les opinions émises par les auteurs de ce document ne reflètent pas nécessairement celles de Statistique Canada.

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

La performance des exportations interprovinciales et internationales des provinces et territoires depuis 1992

Craig Byrd et Pierre Généreux

Comité de revue : John Flanders, Michel Girard, Ian Macredie, Michel Pascal et des analystes du Programme des analystes provinciaux

Contribution spéciale : Marian Scollan

Rédacteur en chef : Yvan Gervais

Production : Debi Soucy

Mars 2004

N° 11-621-MIF2004011 au catalogue
ISBN : 0-662-89861-3
ISSN : 1707-0511
Fréquence : irrégulière

Pour obtenir de plus amples renseignements :
Service national de renseignements : 1-800-263-1136
Demandes par courriel : analysisinbrief-analyseenbref@statcan.ca

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada
© Ministre de l'Industrie, 2004

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6

La performance des exportations interprovinciales et internationales des provinces et territoires depuis 1992

Craig Byrd et Pierre Généreux

Division des entrées-sorties

Résumé — Les provinces et les territoires comptent de plus en plus sur les exportations interprovinciales

Depuis 2000, face à un affaiblissement des marchés étrangers pour leurs produits et services, les économies provinciales et territoriales du Canada comptent de plus en plus sur les exportations interprovinciales comme source principale de croissance économique.

Les exportations interprovinciales se portent mieux que les exportations internationales depuis 2000. Il s'agit d'un changement majeur par rapport à la situation qui existait entre 1992 et 2000, lorsque les ventes ont crû à un rythme rapide excédant la croissance des exportations interprovinciales.

Durant les années 1990, les exportations internationales du Canada ont augmenté en moyenne de 12,4 % par année, tandis que le commerce interprovincial n'a progressé qu'à un rythme deux fois moindre, soit, en moyenne, de 6,3 % par année.

Entre 2000 et 2002, les exportations interprovinciales ont crû à un rythme plus lent mais encore solide de 3,2 % par année, alors que les exportations internationales du Canada ont reculé, en moyenne de 2,1 % par année.

Malgré cela, en 2002, les ventes de biens et de services à l'étranger ont été près de deux fois supérieures aux exportations interprovinciales. Les provinces et les territoires ont vendu des biens et des services à l'étranger pour une valeur de 443,1 milliards de dollars, tandis que leurs échanges à l'intérieur du Canada ont atteint 232,5 milliards de dollars.

En 2002, le total des exportations interprovinciales a représenté environ un cinquième de l'ensemble de la production économique du Canada, telle que mesurée par le produit intérieur brut. Cette proportion est pratiquement la même que celle enregistrée en 1992. Toutefois, les exportations internationales ont représenté 38 % du PIB en 2002, en hausse substantielle par rapport au taux de 26 % enregistré dix ans plus tôt.

Entre 2000 et 2002, les exportations interprovinciales ont augmenté dans chacune des provinces. Quant aux progressions observées dans les ventes internationales, elles ont été concentrées dans les provinces de l'Atlantique et au Manitoba.

Toutefois, le Nouveau-Brunswick a été la seule province où les exportations interprovinciales n'ont pas crû à un rythme plus rapide que les exportations internationales entre 2000 et 2002.

Dans le présent article, on examine les exportations interprovinciales et internationales enregistrées par chaque province et chaque territoire au cours des deux périodes précitées (de 1992 à 2000 et de 2000 à 2002). Cette analyse aide à comprendre la croissance économique soutenue qu'a connue le Canada en dépit du fléchissement de ses exportations internationales.

Note aux lecteurs

Toutes les données contenues dans le présent article sont en dollars courants et proviennent de la Division des entrées-sorties et de la Division des comptes des revenus et des dépenses de Statistique Canada. Ces données concordent avec les estimations sur le commerce publiées dans *Comptes économiques provinciaux – Tableaux et document analytique* (n° 13-213-PPB au catalogue de Statistique Canada).

Les données au niveau du Canada comprennent les activités gouvernementales à l'étranger. Les exportations internationales n'incluent pas les réexportations.

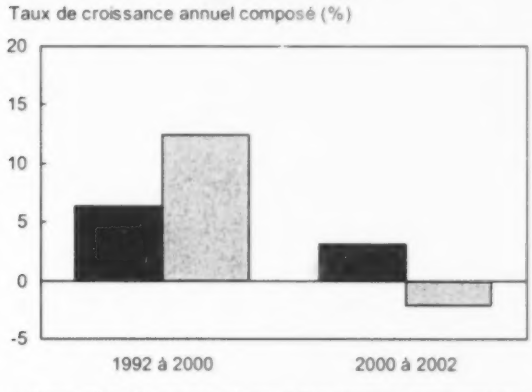
Tous les taux de croissance annuelle indiqués dans le texte sont des taux composés.

Le rapport des exportations au PIB est une mesure de la dépendance des économies vis-à-vis des exportations. Toutefois, il ne s'agit pas de la mesure la plus fiable de la contribution des exportations au PIB. Cela s'explique par le fait que les coûts d'exportation comprennent le coût de matériel importé utilisé dans le processus de production, qui ne contribue pas au revenu intérieur. Ce contenu d'importation des exportations varie selon les marchandises et les provinces.

Par exemple, un dollar d'exportations de produits de l'automobile génère moins de revenus au Canada qu'un dollar d'exportations de produits du bois parce que les produits de l'automobile comprennent davantage de matériel importé que les produits du bois. La publication *L'Observateur économique canadien* (n° 11-010-XPB et 11-010-XIB, vol. 16, n° 6 au catalogue de Statistique Canada) contient une analyse de l'ampleur des importations dans les exportations internationales des provinces.

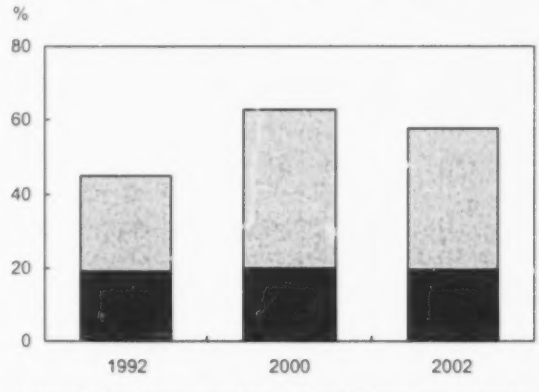
Pour obtenir plus de renseignements sur les flux du commerce provincial, voir *Le calcul des flux du commerce provincial (interrégional) : l'expérience canadienne*, par P. Généreux et B. Langen, série technique n° 98, Division des entrées-sorties, Statistique Canada, 5 octobre 2002.

Croissance des exportations, Canada



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Canada



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Terre-Neuve-et-Labrador — Boom des exportations interprovinciales

C'est à Terre-Neuve-et-Labrador qu'on a constaté plus que partout ailleurs au Canada la dépendance accrue vis-à-vis des exportations interprovinciales.

Entre 2000 et 2002, les exportations interprovinciales y ont augmenté à un taux moyen annuel de 26,0 %. Ce taux était presque trois fois supérieur au taux moyen de croissance annuelle de 9,7 % enregistré entre 1992 et 2000.

D'autre part, la croissance des exportations internationales de Terre-Neuve-et-Labrador a considérablement ralenti entre ces deux périodes. Les ventes à l'étranger ont crû à un taux annuel de 15,8 % dans les années 1990, mais elles ont ralenti et atteint un taux de croissance moyen de 7,7 % entre 2000 et 2002. Malgré cela, ces deux taux de croissance ont été les plus élevés au Canada.

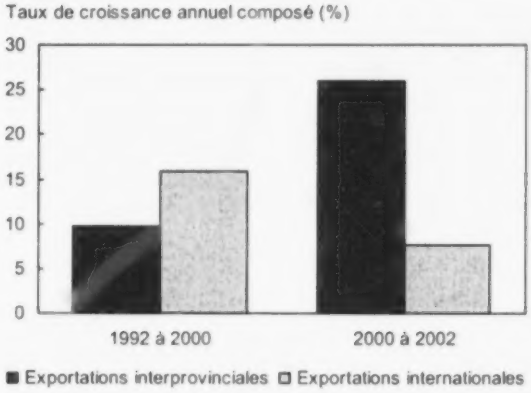
En 2002, Terre-Neuve-et-Labrador a vendu des biens et des services à l'étranger pour plus de 6,6 milliards de dollars, soit deux fois le montant de 3,3 milliards de dollars atteint au chapitre des biens et services vendus aux autres provinces et aux territoires.

Le taux de croissance annuel du total des exportations de Terre-Neuve-et-Labrador a été le plus élevé au Canada tout au long de la période de 10 ans allant de 1992 à 2002. Le total des exportations a représenté 60 % du produit intérieur brut de cette province en 2002, soit une proportion plus de deux fois supérieure à celle de seulement 29 % enregistrée en 1992.

La croissance phénoménale des exportations interprovinciales a été due en grande partie à une augmentation des activités d'extraction de pétrole brut provenant de gisements en mer (Hibernia et Terra Nova) et à la décision de raffiner davantage de pétrole brut marin dans des raffineries canadiennes au lieu de l'acheminer à des raffineries étrangères.

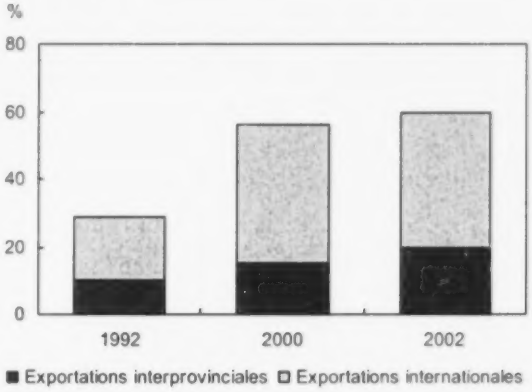
La progression des ventes à l'étranger a également été attribuable à des hausses des exportations de pétrole brut. En outre, les exportations de poissons et de fruits de mer de cette province ont beaucoup progressé entre 1992 et 2002.

Croissance des exportations, Terre-Neuve-et-Labrador



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Terre-Neuve-et Labrador



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Île-du-Prince-Édouard — Augmentation des exportations interprovinciales

En moyenne, les exportations interprovinciales sont tout aussi importantes que les exportations internationales pour l'économie de l'Île-du-Prince-Édouard. En 2002, les ventes interprovinciales ont représenté 26 % du PIB de cette province, comparativement à une proportion de 28 % dans le cas des exportations internationales.

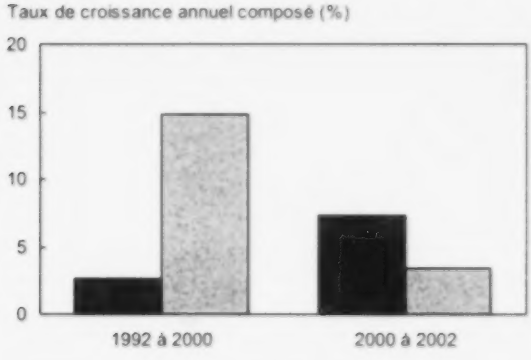
En 2002, l'Île-du-Prince-Édouard a vendu des biens et des services à l'étranger pour un peu plus de 1,0 milliard de dollars, soit un montant excédant de peu les 987 millions de dollars atteints par ses exportations à l'intérieur du Canada.

Entre 2000 et 2002, les exportations interprovinciales de l'Î.-P.-É. ont crû en moyenne de 7,3 % par année, soit à un rythme presque trois fois supérieur au taux de croissance moyen de 2,6 % enregistré entre 1992 et 2000, qui avait été le plus faible parmi toutes les provinces.

Les ventes à l'étranger de cette province ont augmenté en moyenne de 3,4 % par année depuis 2000; ce taux soutient bien la comparaison avec le reste du pays. Toutefois, cette croissance a représenté moins d'un quart de la progression annuelle de 14,8 % affichée par l'Î.-P.-É. entre 1992 et 2000 au chapitre des exportations internationales.

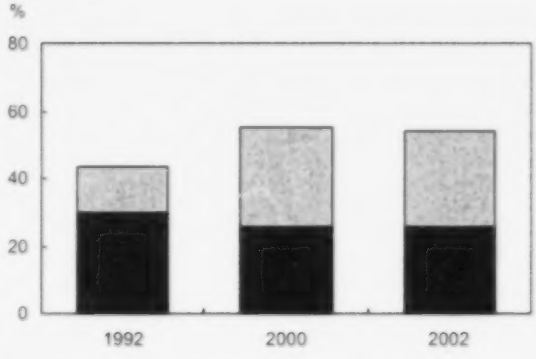
Entre 2000 et 2002, ce sont les exportations de pommes de terre (tant surgelées que fraîches) qui ont entraîné à la hausse les exportations interprovinciales, tandis que les produits du poisson et les pommes de terre fraîches ont représenté une part importante de la progression enregistrée dans les ventes à l'étranger.

Croissance des exportations, Île-du-Prince-Édouard



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Île-du-Prince-Édouard



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Nouvelle-Écosse — La province mise davantage sur les exportations interprovinciales

Entre 2000 et 2002, la Nouvelle-Écosse a accru sa dépendance à l'égard des exportations interprovinciales, les ventes destinées à d'autres provinces ayant augmenté à un taux deux fois supérieur au taux de croissance de ses exportations internationales.

Les ventes interprovinciales ont augmenté à un taux annuel moyen de 3,5 %, comparativement à un taux de 1,8 % dans le cas des ventes à l'étranger. Les ventes de gaz naturel ont été déterminantes dans le cas des deux progressions, à la suite de la mise en exploitation, en 2000, du gisement de l'île de Sable.

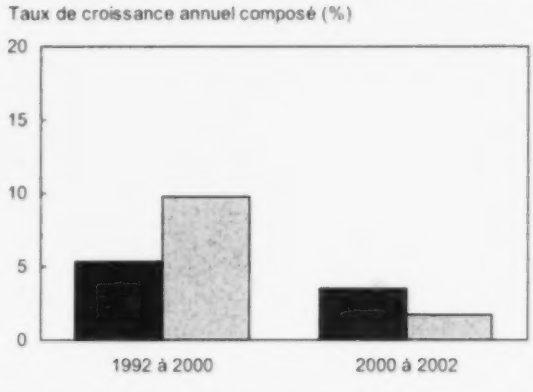
D'autre part, au cours des années 1990, les exportations internationales de la Nouvelle-Écosse ont augmenté de 9,8 % par année, comparativement à une progression de seulement 5,4 % dans le cas des exportations interprovinciales.

En 2002, la Nouvelle-Écosse a enregistré des ventes à l'étranger d'une valeur de plus de 6,7 milliards de dollars, tandis que ses ventes interprovinciales ont atteint un peu plus de 5,6 milliards de dollars.

Les exportations internationales de la province représentaient 25 % de son produit intérieur brut, le taux le plus bas au pays, en hausse par rapport à la proportion de 17 % enregistrée dix ans plus tôt. Quant aux exportations interprovinciales, elles représentaient 21 % du PIB, légèrement en hausse par rapport au taux de 19 % observé en 1992.

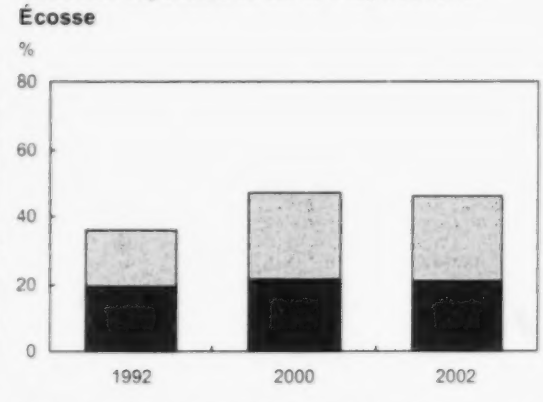
Au chapitre des exportations interprovinciales, des progressions enregistrées dans le cas de divers services aux entreprises ont renforcé la croissance des exportations de gaz naturel. En revanche, des faiblesses dans les ventes internationales de wagons de marchandises et de produits du papier ont annulé en partie la progression enregistrée dans les ventes de gaz naturel.

Croissance des exportations, Nouvelle-Écosse



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Nouvelle-Écosse



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Nouveau-Brunswick — L'économie canadienne la plus axée sur les exportations

En 2002, le Nouveau-Brunswick présentait l'économie canadienne la plus orientée vers les exportations. Il était également la seule province dans laquelle la croissance des exportations internationales a excédé la croissance des exportations interprovinciales entre 2000 et 2002.

En 2002, le total des exportations du Nouveau-Brunswick représentait 75 % de son produit intérieur brut; cette proportion était la plus élevée parmi toutes les provinces, en hausse par rapport au résultat de 52 % enregistré en 1992.

Entre 2000 et 2002, les exportations internationales du Nouveau-Brunswick ont progressé à un rythme plus de deux fois supérieur à la croissance des exportations interprovinciales. Les ventes à l'étranger ont augmenté à un taux annuel moyen de 7,2 %, précédé uniquement par celui de Terre-Neuve-et-Labrador, alors que le taux correspondant pour les ventes interprovinciales a été de 2,9 %.

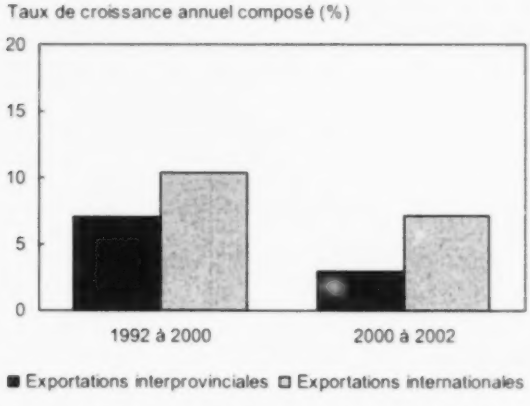
Il s'agit pratiquement d'une répétition de la situation observée durant les années 1990, lorsque les exportations internationales ont progressé à un taux annuel moyen de 10,4 %, comparativement à une progression de 7,0 % enregistrée dans le cas des exportations interprovinciales.

La capacité de la raffinerie du Nouveau-Brunswick a été accrue depuis peu, à la suite de la récente découverte de gisements de pétrole en mer. En raison de cette capacité supplémentaire, le Nouveau-Brunswick a commencé à importer du pétrole de Terre-Neuve-et-Labrador, a accru sa demande de pétrole brut étranger et a raffiné les deux types de pétrole, pour ensuite exporter sa production de produits pétroliers raffinés vers d'autres provinces ainsi qu'à l'étranger.

Le Nouveau-Brunswick a continué d'afficher de bons résultats au chapitre des exportations internationales de produits du poisson, dont la valeur a plus que triplé depuis 1992. Toutefois, ce sont les exportations de produits pétroliers raffinés qui ont été à l'origine de la majeure partie de la progression observée entre 2000 et 2002 dans le total des exportations internationales.

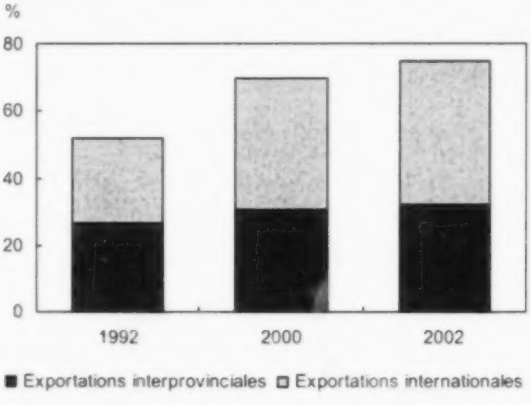
Les exportations interprovinciales de services aux entreprises ont également contribué à la hausse globale enregistrée dans les exportations à destination d'autres provinces. Les progressions réalisées dans les exportations de produits pétroliers raffinés et de divers services aux entreprises ont été partiellement annulées par des reculs importants observés depuis 2000 dans les exportations de produits du papier.

Croissance des exportations, Nouveau-Brunswick



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada*

Ratio des exportations sur le PIB, Nouveau-Brunswick



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada*

Québec — Les exportations vers d'autres provinces demeurent vigoureuses

Les exportations internationales du Québec ont chuté de façon marquée entre 2000 et 2002, tandis que les exportations interprovinciales de cette province ont continué de progresser pratiquement au même rythme qu'au cours des années 1990.

Le recul enregistré au chapitre des ventes à l'étranger a été dû principalement à une baisse importante des exportations de produits des technologies de l'information et des communications (TIC) et de matériel connexe. Ce recul a annulé une grande partie de la progression enregistrée au chapitre des exportations de ces produits électroniques entre 1992 et 2000.

Le Québec a représenté à peu près la moitié du recul observé dans les exportations de matériel des TIC au niveau national. En plus de la baisse des exportations de matériel des TIC, il y a eu une diminution importante des exportations internationales de véhicules automobiles. Une grande usine d'assemblage de voitures du Québec a réduit graduellement sa production, pour finalement fermer ses portes à la fin de 2002. Toutefois, les exportations internationales d'aluminium et de produits de l'industrie aéronautique ont été bonnes entre 2000 et 2002.

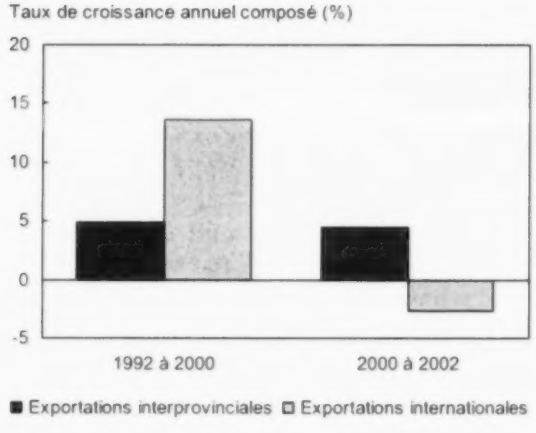
Les exportations internationales du Québec ont diminué de 2,7 % en moyenne de 2000 à 2002, après avoir atteint 13,6 % en moyenne entre 1992 et 2000. Parallèlement, les exportations interprovinciales de cette province ont augmenté de 4,4 % en moyenne entre 2000 et 2002, soit à un taux semblable au taux de croissance moyen observé durant les années 1990 (4,9 %).

Les hausses enregistrées dans le total des exportations interprovinciales entre 2000 et 2002 ont été attribuables principalement aux produits pharmaceutiques, dont la production a fait un bond au cours de cette période. Le Québec a également enregistré une augmentation de ses exportations interprovinciales d'aluminium et ses alliages et de services divers.

Au total, en 2002, le Québec a exporté des biens à l'étranger pour une valeur de 85,7 milliards de dollars, comparativement au montant de 49,0 milliards de dollars enregistré dans le cas des exportations interprovinciales.

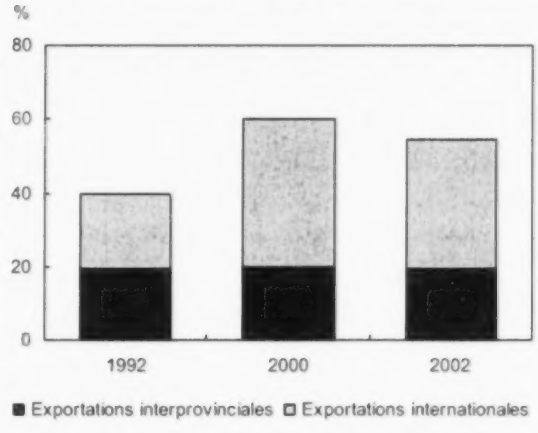
En 2002, les exportations internationales du Québec ont représenté 35 % de son produit intérieur brut, en hausse par rapport à la proportion de 21 % enregistrée en 1992. Les exportations interprovinciales de cette province ont représenté 20 % de son PIB en 2002, soit à peu près la même proportion que dix ans plus tôt.

Croissance des exportations, Québec



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Québec



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ontario — Les exportations interprovinciales se portent mieux

Les exportations internationales sont restées un élément clé de l'économie ontarienne, même si elles ont diminué en moyenne de 0,8 % par année entre 2000 et 2002.

Ce résultat tranche avec la tendance observée entre 1992 et 2000, lorsque les exportations internationales augmentaient en moyenne de 12,4 % par année.

En 2002, les exportations internationales de l'Ontario ont atteint plus de 219,0 milliards de dollars, soit près de deux fois et demie le montant de 89,3 milliards de dollars enregistré au chapitre des exportations interprovinciales.

En 2002, les exportations internationales ont représenté 46 % du produit intérieur brut de l'Ontario; cette proportion a été la plus élevée parmi toutes les provinces. Les exportations interprovinciales n'ont représenté que 19 % du PIB.

Entre 2000 et 2002, le commerce de l'Ontario avec les autres provinces a augmenté en moyenne de 3,2 % par année; ce taux de croissance représente une diminution importante par rapport au taux moyen de 5,6 % observé au cours des années 1990.

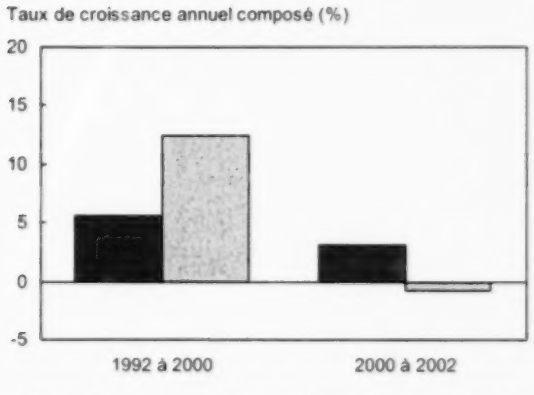
Divers services ont entraîné à la hausse les exportations interprovinciales de l'Ontario entre 2000 et 2002. Les services aux entreprises et les services informatiques, combinés aux services financiers, ont représenté plus de 50 % de l'augmentation des exportations interprovinciales observée au cours de cette période. Les services aux entreprises et les services informatiques sont fournis par un large éventail de branches d'activité, allant des cabinets d'experts-comptables aux entreprises spécialisées dans la conception de logiciels.

Une forte demande pour les prêts personnels et hypothécaires qui coïncidait avec des taux d'intérêt peu élevés a contribué à la hausse des exportations interprovinciales de services financiers. Les produits pharmaceutiques ont également joué un rôle important, mais la progression observée dans les exportations de ces produits a été quelque peu neutralisée par un recul des exportations de véhicules automobiles.

Au chapitre des exportations internationales, la baisse observée entre 2000 et 2002 a été attribuable principalement à une diminution des exportations de produits des technologies de l'information et des communications et de matériel connexe, qui a neutralisé en partie la croissance importante observée dans le cas de ces biens au cours des années 1990.

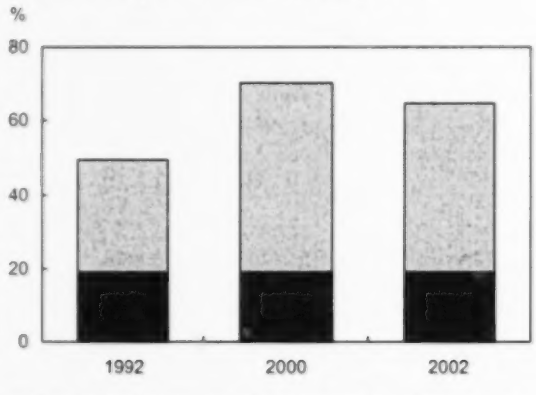
Les ventes à l'étranger de pièces pour véhicules automobiles ont fortement augmenté depuis 2000. Toutefois, les ventes de véhicules automobiles sur les marchés étrangers ont pratiquement stagné, après avoir propulsé les exportations internationales de l'Ontario au cours des années 1990.

Croissance des exportations, Ontario



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Ontario



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Manitoba — Les exportations interprovinciales continuent d'être supérieures aux exportations internationales

Le Manitoba est la seule province dont les exportations à destination d'autres provinces sont supérieures d'une manière constante à ses exportations vers des pays étrangers. En 2002, le Manitoba a exporté des biens et des services vers d'autres provinces pour une valeur de 11,8 milliards de dollars, alors que ses exportations internationales ont atteint 10,4 milliards de dollars.

Depuis 2000, cette province a enregistré un ralentissement marqué de la croissance de ses exportations, tant au niveau national que sur le plan international.

Entre 2000 et 2002, les exportations interprovinciales du Manitoba ont crû en moyenne de 3,9 % par année, en baisse par rapport au taux de croissance moyen de 7,5 % observé durant les années 1990.

Le ralentissement enregistré au chapitre des exportations internationales a été plus marqué. Depuis 2000, les exportations internationales du Manitoba ont augmenté en moyenne de seulement 3,4 % par année; ce taux est considérablement inférieur à la progression moyenne de 9,5 % observée entre 1992 et 2000.

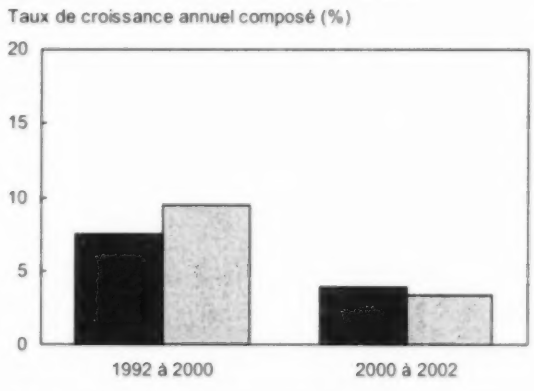
Le Manitoba a été la seule province n'appartenant pas à la région de l'Atlantique à avoir enregistré une augmentation de ses exportations internationales depuis 2000.

De nombreux secteurs ont participé à la croissance des exportations interprovinciales de cette province depuis 2000. Divers produits agricoles, les services d'assurance et les exportations d'électricité ont notamment contribué à cette progression.

Entre 2000 et 2002, ce sont avant tout les produits agricoles qui ont entraîné les exportations internationales à la hausse.

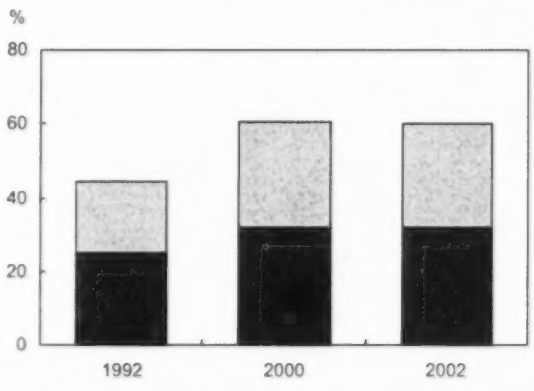
En 2002, les exportations internationales ont représenté 28 % de la production économique du Manitoba, en hausse par rapport à la proportion de 19 % enregistrée dix ans plus tôt. Les exportations interprovinciales ont représenté 32 % du PIB en 2002, en hausse par rapport au résultat de 25 % affiché en 1992.

Croissance des exportations, Manitoba



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Manitoba



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Saskatchewan — Modeste augmentation des exportations interprovinciales

Depuis 2000, la Saskatchewan a enregistré un ralentissement marqué de la croissance de ses exportations, tant interprovinciales qu'internationales. Toutefois, le recul a été beaucoup plus prononcé dans le cas des ventes à l'étranger.

Entre 2000 et 2002, les exportations internationales de cette province ont diminué en moyenne de 4,3 % par année, alors qu'elles avaient progressé de 11,2 % par année, en moyenne, durant les années 1990.

Les exportations interprovinciales de la Saskatchewan ont augmenté en moyenne de 2,7 % par année entre 2000 et 2002, mais ce taux est amplement inférieur au taux de croissance moyen de 8,6 % enregistré au cours des années 1990.

Les exportations sont un élément clé de l'économie de la Saskatchewan. En 2002, le total des exportations a représenté 65 % du produit intérieur brut de la province, une proportion légèrement supérieure à celle observée dans le cas de l'Ontario (64 %).

La modeste progression observée dans les exportations interprovinciales depuis 2000 a été attribuable au transport par pipeline et au pétrole brut. Quant aux exportations d'autres marchandises importantes pour cette économie axée sur les ressources, comme le bétail et le gaz naturel, elles ont diminué.

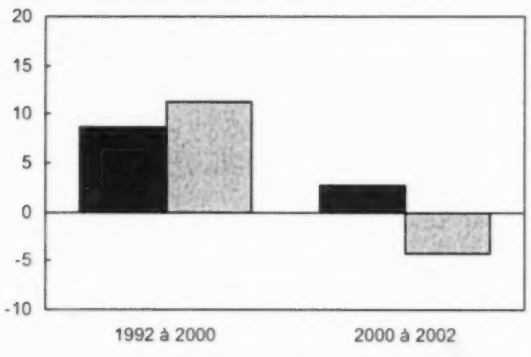
La baisse des exportations internationales de la Saskatchewan observée depuis 2000 a porté principalement sur trois types de biens : le pétrole brut, les fils de transmission et certains produits agricoles.

En 2002, le pétrole brut a représenté environ 30 % du total des exportations internationales de la Saskatchewan. Les progressions enregistrées dans les exportations internationales de bétail ont été un élément positif qui a neutralisé en partie les reculs précités.

En 2002, les exportations internationales de la Saskatchewan ont atteint 12,8 milliards de dollars, tandis que ses exportations interprovinciales se sont chiffrées à plus de 9,7 milliards de dollars.

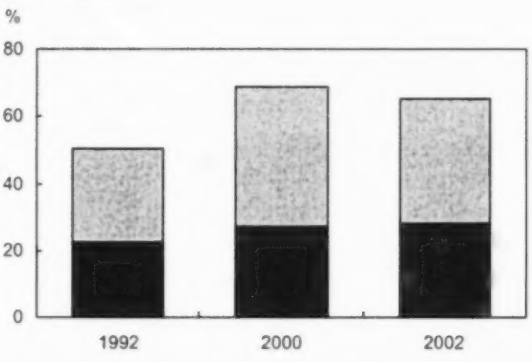
Croissance des exportations, Saskatchewan

Taux de croissance annuel composé (%)



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Saskatchewan



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Alberta — La province a affiché le ralentissement le plus marqué au pays, tant dans les exportations interprovinciales que dans les exportations internationales

Entre 2000 et 2002, l'Alberta a enregistré le ralentissement le plus important parmi toutes les provinces en ce qui a trait aux exportations internationales et interprovinciales. La performance des exportations interprovinciales a néanmoins été meilleure que celle des ventes à l'étranger.

Au cours de cette période, les exportations interprovinciales de l'Alberta ont crû en moyenne de seulement 1,6 % par année; il s'agit du deuxième taux de croissance le plus faible enregistré au pays. Au cours des années 1990, le taux de croissance moyen avait été de 8,8 %, un résultat qui arrivait alors au deuxième rang au Canada.

Durant les années 1990, les exportations internationales de l'Alberta ont augmenté en moyenne de 14,7 % par année. Depuis 2002, elles ont reculé en moyenne de 5,4 % par année.

L'important ralentissement observé dans le cas des exportations interprovinciales de l'Alberta a été concentré dans les produits énergétiques, et notamment dans les produits pétroliers raffinés. Ce recul a été partiellement neutralisé par des progressions observées dans le cas de nombreux autres secteurs. Le secteur des services, par exemple, enregistre de bons résultats depuis 2000.

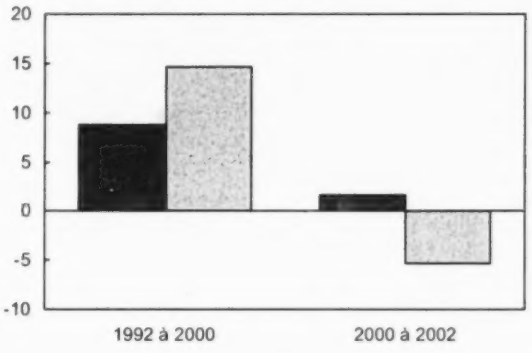
Le ralentissement observé dans les exportations internationales de l'Alberta depuis 2000 s'explique principalement par une diminution des exportations de gaz naturel et de pétrole. Bien que l'Alberta s'appuie depuis toujours sur les produits énergétiques, le secteur des technologies de l'information et des communications a également joué un rôle important dans le recul enregistré au chapitre des exportations internationales.

Au total, les exportations internationales de l'Alberta ont atteint plus de 53,2 milliards de dollars en 2002, alors que ses exportations interprovinciales se sont chiffrées à un peu moins de 35,4 milliards de dollars.

En 2002, les exportations internationales de l'Alberta ont représenté 35 % de son produit intérieur brut, en hausse par rapport à la proportion de 27 % enregistrée dix ans plus tôt. Quant aux exportations interprovinciales, elles sont restées pratiquement inchangées à 24 % du PIB.

Croissance des exportations, Alberta

Taux de croissance annuel composé (%)

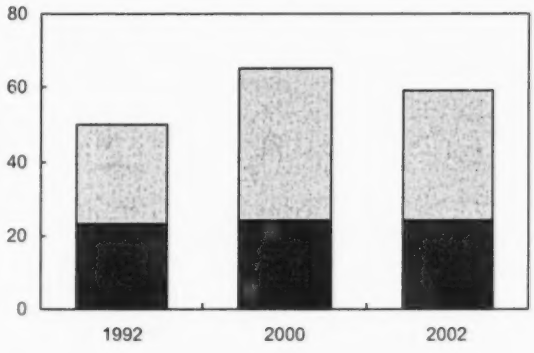


■ Exportations interprovinciales □ Exportations internationales

Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Alberta

%



■ Exportations interprovinciales □ Exportations internationales

Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Colombie-Britannique — Recul marqué des exportations internationales

La croissance des exportations de la Colombie-Britannique, tant au niveau interprovincial qu'au niveau international, a ralenti de façon marquée depuis 2000. À l'instar d'autres provinces, la Colombie-Britannique a enregistré de meilleurs résultats dans le cas des exportations interprovinciales que dans le cas des exportations internationales.

Entre 2000 et 2002, les exportations internationales de la Colombie-Britannique ont chuté en moyenne de 7,7 % par année; ce recul est le plus important que l'on ait enregistré parmi toutes les provinces. Au cours des années 1990, les exportations internationales de cette province avaient augmenté en moyenne de 9,7 % par année.

Dans le cas des exportations interprovinciales, le taux de croissance annuel moyen a baissé, passant de 6,9 % entre 1992 et 2000 à seulement 0,8 % entre 2000 et 2002. Depuis 2000, ce taux de croissance a été le plus faible enregistré parmi toutes les provinces.

En dépit de la baisse importante du taux de croissance des exportations internationales, la valeur de celles-ci est demeurée deux fois plus importante que les exportations interprovinciales pour l'économie de la Colombie-Britannique. En 2002, les exportations internationales ont représenté 27 % du produit intérieur brut (PIB) de la Colombie-Britannique. Quant aux exportations interprovinciales, elles n'ont représenté que 14 % du PIB, soit la plus faible proportion parmi toutes les provinces.

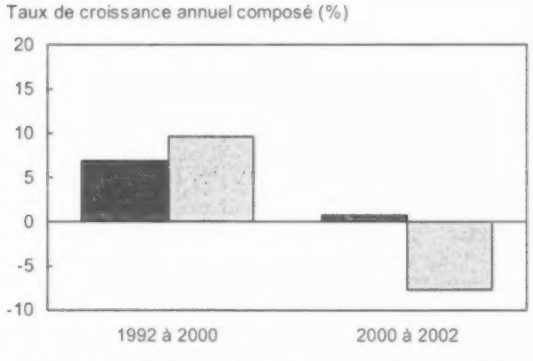
Globalement, le total des exportations n'a représenté que 42 % de la production économique de la Colombie-Britannique en 2002; cette proportion a été la plus faible observée au Canada. En 2002, les exportations internationales de la province ont atteint près de 37,2 milliards de dollars, tandis que ses exportations interprovinciales se sont chiffrées à un peu plus de 19,5 milliards de dollars.

La modeste progression observée dans les exportations interprovinciales de la Colombie-Britannique en 2002 a été concentrée dans un nombre de secteurs assez restreint. Ainsi, on a enregistré une hausse dans les exportations de services aux entreprises et de gaz naturel. Ces augmentations ont été annulées en partie par un recul important des exportations de véhicules automobiles, principalement des camions, et de produits du bois.

Dans le cas des exportations internationales, ce sont les secteurs de l'électricité et des produits forestiers qui ont enregistré les reculs les plus prononcés. La baisse des exportations d'électricité a fait suite à une forte demande enregistrée en 2000 aux États-Unis, notamment pour répondre aux besoins énergétiques de la Californie.

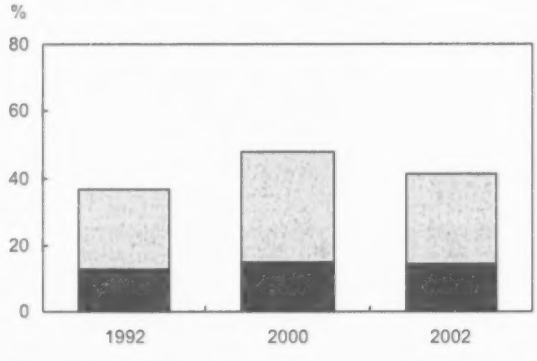
Les exportations de produits forestiers, comme le bois d'œuvre, la pâte de bois et le papier journal, ont également reculé de manière importante depuis 2000. Les exportations internationales de bois d'œuvre ont subi les répercussions du récent conflit relatif au bois d'œuvre de résineux.

Croissance des exportations, Colombie-Britannique



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Colombie-Britannique



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Yukon — Diminution des exportations internationales et interprovinciales

Parmi toutes les provinces et tous les territoires, le Yukon est le seul à avoir vu diminuer aussi bien ses exportations interprovinciales que ses exportations internationales depuis 2000.

Ses exportations à destination de l'étranger ont diminué en moyenne de 5,2 % par année entre 2000 et 2002, tandis que ses exportations interprovinciales ont fléchi en moyenne de 4,1 % par année au cours de la même période.

La baisse enregistrée dans les exportations internationales a poursuivi une tendance observée depuis longtemps. Entre 1992 et 2000, les exportations internationales du Yukon ont diminué en moyenne de 12,3 % par année. À l'opposé, ses exportations interprovinciales ont augmenté en moyenne de 6,4 % par année durant cette même période.

En raison de cette situation, les exportations internationales du Yukon n'ont représenté que 13 % de son produit intérieur brut en 2002, soit la proportion la plus faible observée au Canada. Il s'agit d'un recul important par rapport à la proportion de 47 % enregistrée dix ans plus tôt.

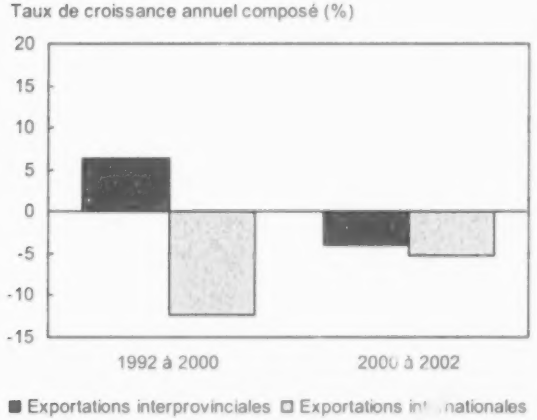
Les exportations interprovinciales du Yukon ont représenté 15 % du PIB, en hausse par rapport à la proportion de 11 % enregistrée en 1992.

En 2002, les exportations interprovinciales du Yukon ont atteint 181 millions de dollars, un montant légèrement supérieur au total des exportations internationales, qui s'est chiffré à 160 millions de dollars. Dix ans plus tôt, les ventes à l'étranger du Yukon représentaient presque cinq fois la valeur de ses exportations interprovinciales.

Depuis 2000, le facteur clé en matière d'exportations internationales a été le recul enregistré dans le secteur de l'or, le principal bien d'exportation du Yukon. Cette baisse a été due principalement à la fermeture d'une exploitation minière d'or en 2001. En 2002, les exportations d'or du Yukon provenaient principalement d'exploitations de placers aurifères. Ces exportations se situent maintenant au-dessous du niveau atteint en 1992.

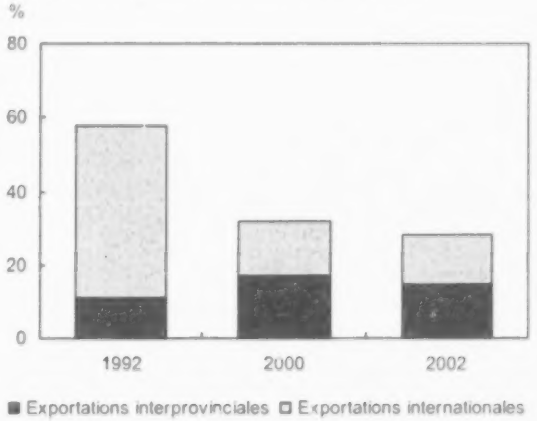
La baisse des exportations interprovinciales a été attribuable principalement au gaz naturel, qui est exporté entièrement à destination de la Colombie-Britannique.

Croissance des exportations, Yukon



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Yukon



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Territoires du Nord-Ouest et Nunavut — Hausse des exportations internationales et interprovinciales

Aux fins de la première partie de la présente analyse, les Territoires du Nord-Ouest et le Nunavut ont été considérés comme un ensemble. (Le territoire du Nunavut a vu le jour le 1er avril 1999.).

Ensemble, entre 2000 et 2002, les territoires ont enregistré des progressions tant dans leurs exportations interprovinciales que dans leurs exportations internationales, même si les hausses ont été moins fortes qu'au cours des années 1990.

Les exportations interprovinciales ont augmenté en moyenne de 1,4 % depuis 2000, alors qu'elles avaient crû de 9,5 % par année en moyenne durant les années 1990. Les exportations internationales ont augmenté en moyenne de 5,5 % par année depuis 2000, comparativement à une progression annuelle moyenne de 11,3 % au cours des années 1990.

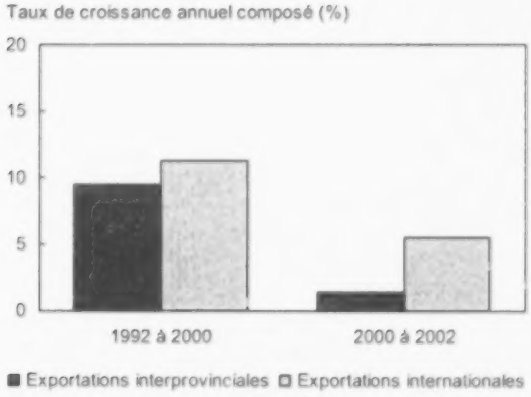
En 2002, les territoires réunis ont exporté des biens pour une valeur de plus de 1,1 milliard de dollars, tandis que leurs ventes interprovinciales ont atteint 863 millions de dollars.

Les exportations internationales des territoires ont représenté 29 % du produit intérieur brut en 2002, en hausse par rapport à la proportion de 20 % enregistrée dix ans plus tôt, tandis que les exportations interprovinciales ont représenté 22 % du PIB; en 1992, la proportion avait été de 19 %.

Toutefois, les résultats en matière d'exportations internationales et d'exportations interprovinciales n'ont pas été les mêmes pour les deux territoires depuis 2000. Dans les Territoires du Nord-Ouest, une augmentation rapide et continue des exportations de diamants à destination de marchés étrangers a fait augmenter de manière substantielle le taux de croissance annuel moyen des exportations internationales, qui a atteint 9,7 % entre 2000 et 2002. Parallèlement, les exportations de pétrole brut, la marchandise la plus importante exportée à l'intérieur du Canada par les Territoires du Nord-Ouest, ont diminué considérablement.

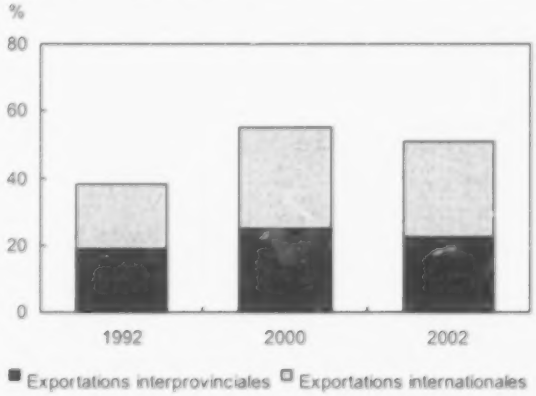
Dans le cas du Nunavut, entre 2000 et 2002, les exportations ont suivi une tendance inverse. Ainsi, les exportations internationales ont diminué, principalement en raison d'une baisse des exportations de minerais métalliques, alors que les exportations interprovinciales ont crû, grâce notamment à une hausse des exportations de services divers.

Croissance des exportations, Territoires du Nord Ouest et Nunavut



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Ratio des exportations sur le PIB, Territoires du Nord-Ouest et Nunavut



Source : *Division des entrées-sorties, Statistique Canada.*

Taux de croissance annuels composés des exportations interprovinciales et internationales, Territoires du Nord-Ouest et Nunavut, 2000 à 2002

	Exportations interprovinciales	Exportations internationales
	taux de croissance annuels composés (%)	
T.N.-O.	0,8	9,7
Nunavut	8,6	-8,3

Source : Division des entrées-sorties, Statistique Canada.

Exportations interprovinciales et internationales, Canada, provinces et territoires, taux de croissance annuels composés relatifs aux périodes 1992-2000 et 2000-2002, et valeurs de 2002

Provinces et territoires	1992-2000		2000-2002		2002	
	Exportations inter-provinciales	Exportations inter-nationales	Exportations inter-provinciales	Exportations inter-nationales	Exportations inter-provinciales	Exportations inter-nationales
	taux de croissance annuels composés (%)				millions de dollars	
T.-N.-L.	9,7	15,8	26,0	7,7	3 271	6 630
Î.-P.-É.	2,6	14,8	7,3	3,4	987	1 056
N.-É.	5,4	9,8	3,5	1,8	5 630	6 654
N.-B.	7,0	10,4	2,9	7,2	6 719	9 072
Qc	4,9	13,6	4,4	-2,7	49 024	85 739
Ont.	5,6	12,4	3,2	-0,8	89 349	219 022
Man.	7,5	9,5	3,9	3,4	11 797	10 443
Sask.	8,6	11,2	2,7	-4,3	9 739	12 819
Alb.	8,8	14,7	1,6	-5,4	35 351	53 231
C.-B.	6,9	9,7	0,8	-7,7	19 535	37 199
Yukon	6,4	-12,3	-4,1	-5,2	181	160
T.N.-O. et Nt	9,5	11,3	1,4	5,5	863	1 116
Canada	**6,3**	**12,4**	**3,2**	**-2,1**	**232 458**	**443 144**

Source : Division des entrées-sorties, Statistique Canada.

Exportations interprovinciales et internationales en proportion du PIB[1], Canada, provinces et territoires, 1992, 2000 et 2002

Provinces et territoires	Exportations interprovinciales/PIB			Exportations internationales/PIB			Total des exportations/PIB		
	1992	2000	2002	1992	2000	2002	1992	2000	2002
	pourcentage								
T.-N.-L.	10	15	20	19	41	40	29	56	60
Î.-P.-É.	30	26	26	14	29	28	44	55	55
N.-É.	19	21	21	17	26	25	36	47	45
N.-B.	26	31	32	26	39	43	52	71	75
Qc	19	20	20	21	40	35	40	60	55
Ont.	19	19	19	31	51	46	50	70	64
Man.	25	32	32	19	29	28	44	61	60
Sask.	23	27	28	28	42	37	51	69	65
Alb.	23	24	24	27	41	35	50	65	59
C.-B.	13	15	14	24	33	27	37	48	42
Yukon	11	17	15	47	15	13	58	32	27
T.N.-O. et Nt	19	25	22	20	30	29	38	55	51
Canada	**19**	**20**	**20**	**26**	**43**	**38**	**45**	**63**	**58**

1. Le classement des provinces est différent lorsqu'on prend en compte le contenu d'importation des exportations (voir Note au lecteurs).

Source : Division des entrées-sorties, Statistique Canada.